



ESCUELA DE INGENIERÍA
FACULTAD DE INGENIERÍA

Diplomado en **Administración de Contratos**

Diseña, negocia, ejecuta, y renegocia contratos en diversas organizaciones, con un especial énfasis en los costos de ejecución.

Diplomado con más de 30 versiones impartidas y 14 años de experiencia formando a los mejores administradores de contratos.



“Actualmente, todas las organizaciones, en alguna medida, tienen la necesidad de adquirir bienes y servicios para sí mismas o para terceros, lo que requiere de una administración de contratos eficiente para implementar los procesos que permitan aumentar la productividad, la eficiencia y mejorar su competitividad en un mundo globalizado.

Dependiendo del rol que tenga la organización en una relación contractual (mandante, contratista o subcontratista), se activarán distintos procesos de la administración de contratos, con sus respectivos objetivos, metas de desempeño, riesgos y oportunidades.

El Diplomado en Administración de Contratos permite conocer integralmente los fundamentos para el diseño de contratos y aplicar la administración de manera exitosa.

Te invito a participar activamente de este diplomado para abordar la "contratación" como una actividad estratégica dentro de la organización, logrando la creación de valor para todas las partes involucradas y permitiendo el cumplimiento de la estrategia de la organización”.

HUMBERTO GAETE BASCOUR
Jefe de Programa del Diplomado en Administración de Contratos
MBA en Dirección Estratégica de Recursos Humanos, Universidad Diego Portales.

DIRIGIDO A

Profesionales que administran o participan en la administración de proyectos dentro de su organización y que tienen responsabilidades en la administración contractual de los mismos:

- » Ingenieros civiles con especialidad industrial, minas, mecánica, informática, etc., Ingenieros comerciales, Constructores civiles y otras carreras afines.
- » Administradores, jefes y encargados de contratos, ingeniero de estudios de propuestas, ingeniero de proyectos.
- » Gerentes y jefes de operaciones, proyectos, estudios y desarrollo.
- » Jefes de planificación y control de proyectos, jefes de riesgo en proyectos.
- » Profesionales encargados de estudio de propuestas, asesores de compras y contratos, encargados del departamento de abastecimiento y adquisiciones.
- » Coordinador de obras, gerentes comerciales, gestores de negocios, encargados del departamento jurídico, abogados.

OBJETIVOS DE APRENDIZAJE

- » Distinguir, reconocer y aplicar los fundamentos básicos para la formulación de contratos y convenios.
- » Diseñar procesos de contratación que incluyan una adecuada formulación y negociación de contratos y convenios buscando la eficiencia del proyecto por medio del análisis de costos y presupuestos.
- » Administrar el contrato y sus eventuales convenios complementarios para lograr el objetivo del proyecto y cautelar la información, registros y procedimientos necesarios para facilitar un exitoso cierre del mismo, aún en presencia de reclamaciones o cierre en forma anticipada.



ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

Curso:

MARCO LEGAL PARA EL DISEÑO DE CONTRATOS

- Normativa laboral aplicada a contratos. Ley de subcontratación.
- Normativa tributaria aplicada a contratos.
- Normativa civil aplicada a contratos.
- Normativa comercial aplicada a contratos.
- Normativa de seguridad y salud.
- Normativa medio ambiental aplicada a contratos EIA/DIA/RCA.
- Articulación de las diferentes normativas legales para el diseño de contratos y su efecto en los convenios.

Curso:

FUNDAMENTOS PARA EL DISEÑO DE CONTRATOS

- Gestión del riesgo en contratos.
- Costos, presupuestos y cronograma.
- Estrategias de negociación.

ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

Curso:

GESTIÓN DEL PROCESO DE CONTRATACIÓN Y LICITACIÓN

- Descripción del proceso de contratación (planificación, selección, pre-licitación, licitación, adjudicación, ejecución del contrato, cierre y post evaluación).
- Formación del contrato: tipos de documentos que forman parte integral del contrato. Analizar modelos de contratos. Metodologías de contratos. Clausulas claves.
- Proceso de pre-licitación: desarrollo del plan de gestión del contrato.
- Proceso de licitación y adjudicación. Formación de contratos (FIDIC, NEC 5).
- Introducción básica al proceso de ejecución del contrato. Identificación de las actividades más relevantes a considerar.
- Elaborar formularios para las etapas de pre-licitación.

Curso:

GESTIÓN DE CONTRATOS Y SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS

- Ejecución de Contratos.
- Gestión de controversias.
- Taller integrado final.

Nota: El orden de los cursos dependerá de la programación que realice la Dirección Académica.

JEFE DE PROGRAMA

HUMBERTO GAETE BASCOUR

MBA en Dirección Estratégica de Recursos Humanos, Universidad Diego Portales. Ex Decano de la Facultad de Ingeniería y Administración de la Universidad Bernardo O'Higgins. Experiencia en Planificación y Gestión, Recursos Humanos, Calidad y Gestión del Cambio.

EQUIPO DOCENTE

MARCELO BARRIENTOS

Ph.D. Mención Doctor Europeo, Universidad de Salamanca, España. M.Sc. UC. Licenciatura en Derecho, Universidad Gabriela Mistral. Director de la Academia de Investigación Jurídica y del Doctorado en Derecho de la Facultad de Derecho UC. Director del Diplomado en Nuevas Tendencias en Contratos y Daños UC. Profesor de Derecho Civil, UC.

ÁLVARO GAETE

MSc. en Diseño de Sistemas de Defensa, Cranfield University, Reino Unido. Ingeniero Politécnico, Academia Politécnica Militar de Chile. Diploma en Estudios Avanzados (DEA), Universidad de Lleida, España.

EDGARDO GAETE

Magíster en Evaluación y Gestión de Proyectos Privados y de Defensa, Academia Militar Politécnica. Ingeniero Aeronáutico (Estructural), Academia Politécnica Aeronáutica, FACH.

RODRIGO GATICA

MBA, Escuela Postgrado Economía y Negocios, Universidad de Chile. Ingeniero Civil Industrial (mención Gestión), Universidad Arturo Prat. Profesional con experiencia en procesos de licitación y contratación de bienes y servicios, y en el manejo de contratos en especial los relacionados a los servicios hacia la minería. Alto grado de direccionamiento de unidades asociadas a la administración, abastecimiento, logística y finanzas, con formación en tema de costos y seguridad.

CAROLINA LARRAÍN

Postgrado en Mediación, Universidad de Barcelona, España. Abogada, UC. Directora de Extensión de la Facultad de Derecho UC.

JOSÉ MONDACA

Abogado de la Universidad de Chile y Master en Políticas Públicas y Sociales de la Universidad Pompeu Fabra, Barcelona, con más de 10 años de experiencia tanto en el sector público como privado.

JAVIER SAIEH

Gerente y Consultor Senior de la consultora Saieh, Desarrollo Estratégico. Ingeniero Comercial y Master of Economics, University of Sydney, Australia. Ha ocupado cargos gerenciales en Chile y en el extranjero entre los que destacan Gerente Regional y de Desarrollo de Negocios para Lan Airlines. Profesor de Negociación para diversos magísteres, diplomados y cursos a empresas dictados por la Pontificia Universidad Católica, Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile y el CFE de la Universidad Adolfo Ibáñez. Consultor en negociación.

MARIO SALMONA

Ingeniero Civil, U. de Chile. Certificaciones PMI®: PMP®, PMI-RMP®, PMI-SP®, PMI-PBA® y Stanford Center for Professional Development, SCPM.

SONIA SANTIBAÑEZ

MBA de la Universidad Diego Portales y Pompeu Fabra de Barcelona, España, con especialización en control de calidad. Ingeniero Civil de la Universidad de Chile y Egresada y habilitada en Derecho de la Universidad de Artes, Ciencias y Comunicación. Diplomados en Gestión para la Construcción, UC.

ALEX WAGEMANN

Master en Construcción Internacional de Universidad de Stuttgart y Diplomado en las Facultades de Ingeniería de la Universidad de Chile y Universidad de Santiago. Experto en liderazgo de proyectos y soporte a la alta gerencia en el análisis estratégico para diseño de procesos y gestión de mejores prácticas en procesos de licitación y contratación, negociaciones.



REQUISITOS

- » Título profesional, licenciatura o equivalente.
- » 2 años de experiencia laboral en el área.

- El programa se inicia con un quorum mínimo de participantes.
- Las salas son asignadas dentro del Campus de Ejecución, **NO NECESARIAMENTE** es la misma sala todos los días.
- En caso de fuerza mayor, el programa se reserva el derecho a realizar clases por streaming, modificar fechas, lugar y/o profesores.
- Todas las modalidades del programa (dual, presencial y streaming) tienen el mismo valor. Además, recomendamos preguntar las condiciones de cada una al momento de matricularse.

TESTIMONIOS



ALDO CÉSAR LÓPEZ

“Las clases vía streaming son dinámicas y puedes interactuar con los profesores y compañeros. Quedan grabadas y no gastas tiempo en traslados”.



FRANCISCO CISTERNA BORDONE

“Con el diplomado adquirí nuevos conocimientos y herramientas, y me preparó para mejorar mi actual gestión y asumir nuevos desafíos”.



CRISTINA GRANDÓN ÁLVAREZ

“El formato de clases vía streaming, ha sido perfectamente compatible con mis tiempos de trabajo y familia”.



ESCUELA DE INGENIERÍA
FACULTAD DE INGENIERÍA

DURACIÓN: 128 horas cronológicas.

POSTULA EN: programas@ing.puc.cl

**Contáctanos para trabajar contigo
confeccionando el programa
perfecto para tu organización.**

 **+56 9 3353 0870**

www.educacionprofesional.ing.uc.cl

Consulta por descuentos, facilidades de pago y convenios con tu banco para pago en cuotas.